

**Titel der Rolle: German speaking Marketing and Business Development Manager**

**Arbeitsort: Ealing, London**

**Vorgesetzter: Director**

Unser Klient ist eine Verkaufsrepräsentanz für Incoming Agenturen, die Reisen nach Großbritannien, Irland, Island, Tschechien, Südafrika, Namibia, Uganda, Marokko, Jordanien, Dubai / VAE, Oman, Deutschland, Österreich und Schweiz anbieten. Dessen Partneragenturen in diesen Ländern erstellen die Reisen, die wir dann hauptsächlich an Reiseveranstalter in Deutschland, Österreich und der Schweiz verkaufen.

Idealerweise sollte der Kandidat:

- Ordentlichkeit und Zuverlässigkeit
- Geschäftsaufbau und -ausbau
- Hohe Kompetenz in Projektsteuerung
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse
- Hohe Sozial- und Führungskompetenz
- Strukturiertes, selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten und Handeln
- Strategische Kompetenz
- Teamfähigkeit
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Kontaktfreudigkeit

### **Deine Aufgaben**

- Tagesgeschäft mit Kundenabwicklung managen und erledigen
- Anfragen beantworten und an unsere Partner weiterleiten
- Angebote nachhalten, sowohl bei Partnern als auch bei Kunden
- Kundenbetreuung
- Neukundengewinnung
- Messebesuche
- Mailings, SEO und Google Analytics managen
- Webseiten-Updates betreuen und ausführen
- Mitarbeiter und Praktikanten einarbeiten
- Steuerung, Koordination und Monitoring der laufenden Projekte
- Mitarbeiterführung und -motivation

### **Dein Hintergrund**

- Berufserfahrung in den Bereichen Marketing / Sales
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse
- Erfahrung in der Mitarbeiterführung und -motivation

### **Bezahlung**

- GBP 22,000

**Gerne können Sie eine Bewerbung an: Chantal Triechelt an [pr@praktikum-in-london.de](mailto:pr@praktikum-in-london.de)**